**Менеджер по развитию дилерской сети**

от 80 000 руб. на руки

Требуемый опыт работы: 3–6 лет

Полная занятость, полный день

**Компания Sofia** - производитель премиального сегмента в дверной отрасли, области дизайна и интерьерных решений.

Нам нужен единомышленник, ориентированный на результат, активный, открытый, эрудированный, легко устанавливающий контакт с партнерами. Немаловажно обладать желанием развиваться, учиться и осваивать новые навыки. Если вы готовы к активной, интересной работе по развитию продаж в торговых точках наших дилеров, где активно нужно применять тренерские навыки, мы ждем ваших откликов.

**Обязанности, которые Вам предстоят:**

- Обеспечение высокого уровня знаний и компетенций сотрудников партнеров;

- Планирование и организация обучения менеджеров по продажам и других сотрудников партнера;

- Разработка программ и стратегии развития дилерской сети;

- Проведение презентаций стандартов работы, внедрение новых стандартов в работу и контроль выполнения стандартов на территории;

- Проведение оценки работы партнеров и контроль сотрудников отдела продаж партнеров;

- Консультирование партнеров по продукту и технологиям продаж;

- Консультирование партнеров по ведению CRM-системы фабрики, контроль за ведением партнерами CRM – системы фабрики Sofia.

- Помощь в решении возникающих вопросов партнеров;

- Обучение сотрудников партнеров нивелированию сложных ситуаций и обработке жалоб от клиентов;

- Поддержание и развитие существующих партнеров, проведение встреч, переговоров, презентаций;

- Поиск и привлечение новых партнёров (20-30% командировки по СФО и ДВФО)

**Требования:**

- опыт работы в продажах, управлении розничными торговыми точками, тренерской работы, в должности полевой тренер, тренер, региональный менеджер, менеджер по развитию, региональный торговый представитель. Сфера деятельности – товары высокого ценового сегмента на рынке B2B (строительные и отделочные материалы, мебель, межкомнатные, входные двери, окна, напольные покрытия) будет преимуществом;

- знания основных факторов, влияющих на эффективность работы розничных магазинов. Опыт открытия магазинов с «нуля» будет преимуществом;

- опыт проведения сложных переговоров и восстановления отношений с «потухшими» или «обиженными» клиентами.

- умение представить конкурентные преимущества;

- умение убеждать и расставлять приоритеты;

**С нашей компанией Вы получите:**

- Сильную, дружную команду

- Прозрачную систему мотивации (оклад + премия);

- Официальное трудоустройство и все социальные гарантии

- Содержательные и интересные задачи, способные раскрыть потенциал каждого сотрудника

- Работа с известным брендом и красивым продуктом - https://sofiadoors.com/

- Продуманную программу ввода в должность новых сотрудников

- Стабильную компанию с 30 летним опытом, с четко выстроенной стратегией развития

- Возможность самостоятельно планировать свои рабочие задачи

**Контактные данные:**

Степанова Светлана

+7-961-224-15-69

stepanova@sofia-sib.ru

Новосибирск, Фабричная улица, 39